



La chasse continue...

En tant que revendeur, vous avez le pouvoir d'être acteur du changement.

Assurez la sécurité de vos clients et votre croissance avec Ingram Micro et Fortinet.

INTRODUCTION

La cybersécurité est devenue une priorité pour toutes les entreprises, grandes et petites. Cependant, de nombreuses PME manquent encore de protection adéquate, les exposant à des risques importants. En tant que revendeur, vous avez l'opportunité de combler cette lacune en proposant des solutions de sécurité de premier ordre. Découvrez comment Fortinet et Ingram Micro peuvent vous aider à développer votre activité et offrir une cybersécurité de classe mondiale à vos clients.

LES DÉFIS DE CYBERSÉCURITÉ POUR LES PME

Les PME sont de plus en plus ciblées par des cyberattaques en raison de leur vulnérabilité et de leurs ressources limitées. Les statistiques sont alarmantes :

- **56% des PME** subissent une ou plusieurs cyberattaques chaque année.
- **71% des employés** ne comprennent pas les dangers du phishing et des malwares.
- L'impact moyen d'une brèche de données sur une PME est de **3.3 millions de dollars**.

Avec la transformation digitale et le télétravail, la surface d'attaque des PME s'élargit, les rendant plus vulnérables. Les cybercriminels recherchent des vulnérabilités dans toutes les entreprises, quelles que soient leur taille ou leurs ressources. La menace est croissante, les entreprises subissent de plus en plus de cyberattaques au fil des années.



COMMENT FORTINET PEUT RÉPONDRE AUX PROBLÉMATIQUES DES PME

Face à cette menace croissante, de nombreuses entreprises rencontrent des difficultés à implémenter une sécurité puissante et globale. Trop souvent, elles se reposent sur une cybersécurité fragmentée, assemblée avec des produits de plusieurs fournisseurs qui ne fonctionnent pas de manière cohérente. Cela aboutit finalement à des coûts gonflés, une gouvernance compliquée et une sécurité moins efficace. Pourtant, contrairement aux grandes entreprises, les PME ont des ressources et un budget plus limité pour se protéger. Fortinet vous permet de relever ses défis grâce à :

- **PROTECTION GLOBALE ET INTÉGRÉE**
Les solutions Fortinet offrent une sécurité complète et intégrée, répondant aux besoins variés des PME. Que ce soit pour la protection des réseaux, des points d'accès ou des endpoint, Fortinet dispose de solutions adaptées. Grâce à des technologies de pointe et des prix réduits, Fortinet est le meilleur allié des PME pour booster leur croissance.
- **GESTION SIMPLIFIÉE DE LA SÉCURITÉ**
Avec cette large gamme de produit, les PME peuvent reposer sur un unique fournisseur pour une sécurité globale. Ainsi, Fortinet propose des outils de gestion centralisée qui simplifient la surveillance et la gestion des dispositifs de sécurité, réduisant ainsi la complexité et les coûts.
- **SCALABILITÉ ET FLEXIBILITÉ**
Les PME étant des organisations en constante évolution avec un futur incertain, elle ne doit pas laisser sa cybersécurité la ralentir. C'est pourquoi les produits Fortinet sont conçus pour évoluer avec les entreprises, leur permettant d'ajouter des capacités de sécurité au fur et à mesure de leur croissance sans compromettre la performance ou la sécurité.
- **SUPPORT ET FORMATION DÉDIÉ**
Pour une sécurité optimale, il faut comprendre les enjeux et les solutions. Ainsi, grâce à des programmes de formation et de certification, Fortinet et Ingram Micro s'assurent que les partenaires et leurs clients disposent des compétences nécessaires pour gérer efficacement leurs infrastructures de sécurité.

LES SOLUTIONS FORTINET POUR SÉCURISER LES PME

FortiGate NGFW:

Les FortiGates offrent une protection et des performances inégalées pour sécuriser vos réseaux essentiels sans augmenter la complexité ni les coûts. Ils inspectent et contrôlent tout le trafic entrant et sortant de votre réseau. Leurs fonctions clés incluent un système de prévention des intrusions, une inspection approfondie des paquets, une protection avancée contre les malwares et un contrôle des applications. Les FortiGates incluent également un contrôleur sans fil et une SD-WAN sans coût supplémentaire.

FortiSwitch:

FortiSwitch, offrant des vitesses allant de 1 Gbps à 10 Gbps, propose un portefeuille riche pour répondre à un large éventail de besoins en réseautage. Entièrement intégré avec FortiGate NGFW, FortiSwitch facilite le déploiement avec une auto-découverte, un provisionnement et une attribution de politiques de sécurité sans intervention manuelle. FortiSwitch inclut un contrôle d'accès réseau (NAC) de base pour intégrer en toute sécurité les appareils au fur et à mesure qu'ils se connectent et aide à optimiser les performances du réseau.

FortiAP:

FortiAP est un point d'accès Wi-Fi conçu pour se connecter nativement au Fortinet Security Fabric. Doté de la dernière technologie Wi-Fi 7, FortiAP offre toutes les vitesses et fonctionnalités nécessaires au niveau sans fil tout en assurant un réseau de bureau sécurisé en utilisant FortiGate comme contrôleur sans fil. FortiGuard : Les services de sécurité FortiGuard alimentés par l'IA s'intègrent avec FortiGate et d'autres solutions de sécurité dans le large portefeuille de Fortinet pour offrir des capacités de sécurité de pointe qui protègent les applications, le contenu, le trafic web, les appareils et les utilisateurs où qu'ils se trouvent. Disponibles à la carte ou en bundles, ces services fournissent des mises à jour en temps réel, vous protégeant même contre les menaces les plus récentes.

Fortinet SASE:

Fortinet SASE sécurise les terminaux utilisateurs et les communications de partout à partout en offrant des services de sécurité essentiels et en appliquant un accès autorisé zero trust. La protection des terminaux via FortiClient, combinée aux services de sécurité fournis par le cloud, offre une gamme complète de protections dans une solution unifiée prête à être adoptée par les PME. La solution SASE de Fortinet inclut également des fonctionnalités SD-WAN permettant de connecter plusieurs sites de bureau de manière économique.



LES AVANTAGES DE DEVENIR PARTENAIRE FORTINET AVEC INGRAM MICRO

Accès à des Produits de Pointe: Proposez à vos clients les mêmes solutions de sécurité utilisées par des grandes entreprises et des institutions gouvernementales. Offrez une cybersécurité robuste, fiable et évolutive, conçue pour accompagner vos clients à chaque étape de leur développement.

Support et Formation: Bénéficiez de programmes de formation et de certification pour vous et votre équipe. Profitez d'un onboarding personnalisé pour un démarrage optimal et accédez à des formations sur mesure, allant du transfert de compétences à la formation certifiante grâce à notre Centre de formation ATC.

Support Marketing: Profitez de campagnes de co-marketing, de matériel promotionnel et d'un soutien marketing dédié. Recevez un accompagnement marketing complet pour maximiser votre visibilité et vos ventes. En tant que partenaire Fortinet, vous bénéficiez de nombreux avantages exclusifs grâce à notre programme de partenariat.

Opportunités de Croissance: Augmentez vos revenus en offrant des solutions de sécurité robustes et évolutives. Bénéficiez également de solutions de financement flexibles pour soutenir votre croissance. Gagnez des récompenses exceptionnelles grâce au programme FortiRewards conçu pour récompenser votre engagement et vos performances.



COMMENT DEVENIR PARTENAIRE

Processus d'Onboarding Simplifié: Inscription rapide, accès immédiat aux ressources et support dédié pour faciliter votre intégration. Rejoignez notre réseau de partenaires et bénéficiez de l'accompagnement de nos experts pour un démarrage optimal.

Ressources Disponibles: Accédez à une bibliothèque complète de documents techniques, de guides de vente et de supports marketing. Utilisez ces ressources pour mieux comprendre les produits Fortinet et pour proposer des solutions adaptées aux besoins spécifiques de vos clients.

Devenir partenaire Ingram Micro



TÉMOIGNAGE CLIENT

Ingram Micro et Fortinet, une collaboration au service de la performance

Qu'est-ce que la collaboration entre Fortinet et Ingram Micro apporte concrètement aux entreprises ?

Découvrez le témoignage de **Mathieu Koeberlé**, dirigeant de **KUB Systèmes**, une entreprise spécialisée dans les services et la revente de matériel informatique pour les professionnels. Il partage son expérience et les résultats obtenus grâce à la mise en place des solutions Fortinet, soutenues par l'accompagnement d'Ingram Micro :

« Nous avons dû installer un firewall pour l'un de nos clients, qui avait des exigences spécifiques en matière de

notoriété et de fiabilité de l'appareil. Fortinet s'est imposé naturellement comme le choix évident. Ingram Micro nous a accompagné tout au long du processus, depuis le dimensionnement jusqu'à l'implémentation. Leur suivi rigoureux a confirmé notre volonté de poursuivre cette collaboration avec Fortinet et Ingram Micro. »

Grâce à l'intégration des solutions Fortinet et au soutien d'Ingram Micro, **KUB Systèmes** a pu enrichir son offre commerciale, proposer des solutions compétitives et segmenter ses services selon les besoins spécifiques de ses clients.

Mathieu Koeberlé ajoute : *« Ingram Micro répond toujours rapidement à nos demandes, avec un excellent suivi commercial et des offres parfaitement adaptées à nos besoins. »* Cet accompagnement dédié est celui que nous réservons à chaque entreprise qui souhaite devenir revendeur Fortinet !