



# Devenez partenaire Sophos en toute simplicité

FRANCE

EFFECTIF À COMPTER DU 16 NOVEMBRE 2017

## Participation et niveaux de partenariat

### Créer de la valeur pour vous

Quelle que soit votre activité Sophos - vente de nos produits, vente de services d'implémentation ou mise en place d'une pratique de sécurité dédiée - notre Programme de partenariat a été conçu pour créer de la valeur pour vous. Nous mettons tout en œuvre pour simplifier notre collaboration et faire en sorte qu'elle réponde au mieux à vos besoins.

### Niveaux de partenariats

Nous proposons quatre niveaux dans notre Programme Partenaires. Chaque niveau est déterminé par le chiffre d'affaires et les compétences technico-commerciales acquises grâce aux certifications.



#### Partenaires Authorized

Les partenaires en voie de compléter les certifications requises accéderont au programme à ce niveau de partenariat. Ces partenaires ont uniquement accès aux remises standard.



#### Partenaires Silver

Les partenaires Silver vendent et font la promotion de nos produits, qui sont une partie de leur portefeuille de solutions de sécurité. Investissement requis minimal.



#### Partenaires Gold

Les partenaires Gold s'engagent à promouvoir Sophos pour atteindre les objectifs de vente, tout en démontrant d'excellentes compétences commerciales et techniques par la certification d'au moins une gamme de produits Réseau ou Utilisateur et serveurs.



#### Partenaires Platinum

Les partenaires Platinum s'engagent à promouvoir Sophos pour atteindre les objectifs de vente, tout en démontrant d'excellentes compétences commerciales et techniques par la certification de plus d'une gamme de produits Réseau et Utilisateur et serveurs.

# Conditions requises pour la certification Partenaire

	Authorized	Silver	Gold	Platinum
<b>Exigence de revenus annuels</b>				
EUROS	Non	15 000 €	100 000 €	250 000 €
<b>Conditions requises pour la certification</b>				
Consultant Commercial Certifié Sophos	Non (1 recommandé)	1	2	3
Ingénieur Certifié Sophos	0	1	2	3
Architecte Certifié Sophos	0	0	2	3
<b>Structure des remises</b>				
SMB SKUs - EXTRA DISCOUNT	20%	25%	30%	35%
MID MARKET - STANDARD DISCOUNT	15%	15%	15%	15%
DEAL REG - EXTRA DISCOUNT	20%	25%	30%	35%
Renouvellements - STANDARD DISCOUNT	15%	15%	15%	15%
Renouvellements - INCUMBENCY - EXTRA DISCOUNT	15%	25%	30%	35%
Autre : Pro Serv, Maintenance, Support, Formation	10%	10%	10%	10%
<b>Marketing</b>				
Kit de bienvenue des Partenaires	✓	✓	✓	✓
Utilisation du logo Partenaire	✓	✓	✓	✓
Liste des partenaires sur www.sophos.com	✓	✓	✓	✓
Accès au Portail Partenaires	✓	✓	✓	✓
Participation aux conférence Partenaires	Sur invitation	Sur invitation	Sur invitation	✓
Ressources marketing/Outils de génération des leads	✓	✓	✓	✓
Fonds pour le Développement Marketing	-	-	Sur invitation	Sur invitation
Enquête de satisfaction Partenaires	✓	✓	✓	✓

# Gestion de vos activités Sophos

Le Portail Partenaires de Sophos contient toutes nos ressources et outils utiles : nos outils d'aide à la vente et de marketing, notre système de formation et de certification, nos logos, nos options de licences avec les tarifs, les informations produits, les lignes directrices pour les relations publiques et le guide stylistique de l'entreprise. Enfin, il vous informe de tous les lancements de produits prévus et des améliorations apportées.

**Remarque :** Si vous avez égaré votre nom d'utilisateur ou votre mot de passe, cliquez sur [Mot de passe oublié](#) sur le portail partenaire et vos identifiants de connexion vous seront envoyés par email.

## Enregistrement des deals

Les partenaires Sophos sont la pierre angulaire de nos activités Channel. Nous sommes engagés à offrir à nos partenaires Authorized, Silver, Gold et Platinum l'opportunité d'enregistrer leur nouvelle activité ou d'effectuer des ventes croisées avec nous. En partageant vos activités, nous pouvons vous offrir des remises supplémentaires lorsque l'enregistrement est approuvé.

► [Comment enregistrer des deals dans le portail Partenaires](#)

## Programme Cloud Security Provider de Sophos

Le Programme Cloud Security Provider (CSP) de Sophos est conçu pour les partenaires souhaitant vendre, déployer et administrer les produits Sophos élaborés pour le Cloud. Le programme CSP offre aux partenaires la capacité d'accroître leurs ventes tout en bénéficiant de remises, de partages de leads et d'un meilleur niveau de support.

► [plus sur le programme CSP](#)

## Structure des remises

Notre mission est simple. Vous aider à étendre vos activités et à booster la croissance de votre entreprise tout en offrant à vos clients une sécurité complète sans complexité. Nous nous sommes engagés à vous faciliter et à vous récompenser pour la vente des produits Sophos.

► [En savoir plus sur les remises](#)

## Programme NFR (Not-for-Resale)

Le programme NFR de Sophos permet aux partenaires Sophos d'accéder à nos solutions à moindre coût. Les produits peuvent être utilisés pour la formation interne, la démonstration à la clientèle ou pour une utilisation en interne.

► [En savoir plus sur le programme NFR](#)

## Travailler avec la distribution

Veillez contacter votre distributeur pour tout devis, commande, ou si vous avez des questions sur l'enregistrement de deals :



► [contact.ecs.fr@arrow.com](mailto:contact.ecs.fr@arrow.com)



► [fr.sales@config.fr](mailto:fr.sales@config.fr)



► [info@feeder.fr](mailto:info@feeder.fr)



► [info@hermitagesolutions.com](mailto:info@hermitagesolutions.com)

## Support technique

Notre objectif est de simplifier la vente de nos solutions. C'est pourquoi il nous semble primordial de vous offrir, à vous et à vos clients, un support technique de la meilleure qualité qui soit.

Le support ne consiste pas seulement à vous assister lors de l'installation du produit ou à vous proposer des mises à jour. Nous tenons à partager avec vous notre expertise pour que vous puissiez donner à vos clients la meilleure protection qui soit. Vous pourrez accéder au support technique soit par le biais de votre distributeur soit via notre propre équipe d'experts, selon le type d'accord que vous avez en place.

Bon nombre de nos produits incluent le support 24h/24, 7j/7 et les mises à niveau. Pour ceux qui ne l'incluent pas, vos clients peuvent choisir le niveau de support qui répond le mieux à leurs besoins. De plus, à chaque fois que vous contactez Sophos Global Support Services, vous êtes assuré de parler à un spécialiste « maison » parfaitement formé aux solutions Sophos.

► [En savoir plus sur le support](#)

# Formation et aptitude technique

## Nous sommes là pour vous aider.

C'est pourquoi nous proposons un programme complet de formations et de certifications, avec des cours et des ressources très utiles destinées à accroître les connaissances et les compétences de vos équipes techniques et commerciales. En plus, vous pourrez profiter d'un éventail de webinaires, roadshows et événements réguliers pour maintenir vos connaissances à jour sur Sophos et sur la sécurité informatique.

► [En savoir plus sur notre programme de formation et de certification](#)

SALES	TECHNICAL	
 <b>Sophos Certified Sales Consultant (Sell)</b>	 <b>Sophos Certified Engineer (Demo)</b>	 <b>Sophos Certified Architect (Deploy)</b>
<p><b>Sophos products and how to sell them.</b></p> <p><b>STEP 1</b> Complete the <b>Sophos and Synchronized Security</b> course.</p> <p><b>STEP 2</b> Complete <b>TWO</b> of the following courses.</p> <div style="display: flex; flex-wrap: wrap; justify-content: space-around;"> <div style="text-align: center;"></div> </div> <p><b>Optional</b></p> <div style="display: flex; justify-content: space-around;"> <div style="text-align: center;"></div> <div style="text-align: center;"></div> </div>	<p><b>How to demonstrate and evaluate.</b></p> <p><b>STEP 1</b> Complete the <b>Fundamentals</b> course.</p> <p><b>STEP 2</b> Complete <b>TWO</b> of the following courses.</p> <div style="display: flex; flex-wrap: wrap; justify-content: space-around;"> <div style="text-align: center;"></div> </div>	<p><b>How to design and install.</b></p> <p><b>STEP 1: PREREQUISITES</b> Complete the corresponding <b>Engineer</b> course.</p> <p><b>STEP 2</b> Complete <b>ONE</b> of the following courses.</p> <div style="display: flex; flex-wrap: wrap; justify-content: space-around;"> <div style="text-align: center;"></div> </div>
 <b>TIME:</b> 1-1½ hours per course <b>TOTAL TIME:</b> 4 hours <b>TRAINING TYPE:</b> Online	 <b>TIME:</b> 1-2 days per course <b>TOTAL TIME:</b> 2-4 days <b>TRAINING TYPE:</b> Online	
 <b>TIME:</b> 2-4 days per course <b>TOTAL TIME:</b> 2-4 days <b>TRAINING TYPE:</b> Classroom or virtual instructor-led		

Suivez-nous !





Ventes en France  
 Tél. : +33 1 34 34 80 00  
 Email : partners@sophos.fr